

GŁÓWNY SPECJALISTA DS. HANDLOWYCH

Zakres obowiązków:

- nawiązywanie trwałych relacji z klientami (głównie rynki zagraniczne);
- pozyskiwanie zleceń w zakresie działalności stoczniowej: budowy i przebudowy konstrukcji aluminiowych (metalowych), jednostek pływających, offshore;
- kontraktowanie usług;
- przygotowywanie raportów realizacji zleceń, sporządzanie planów;
- prezentacje produktów, działania marketingowe;
- podążanie za sprzedażą po zawarciu transakcji /aktywne utrzymywanie kontaktu z nabywcą/.

Kandydat powinien spełniać następujące wymagania:

- wykształcenie wyższe techniczne;
- doskonała znajomość usługi, produktu;
- inteligencja werbalna;
- komunikatywna znajomość języka angielskiego, dodatkowym atutem będzie znajomość języka niemieckiego;
- znajomość technik sprzedażowych i negocjacyjnych;
- prawo jazdy,
- mobilność, dyspozycyjność, otwartość.

Zapewniamy:

- wynagrodzenie stałe + prowizja; premia;
- zapewniamy samochód służbowy, wsparcie techniczne;
- pracę w prężnym, rozwijającym się otoczeniu.

CV prosimy składać: rekrutacja@open-sea.pl